

#### Vorbereitung eines Entwicklungsgesprächs Für die Vorbereitung eines Entwicklungsgesprächs sind

- Wo sehen Sie die Stärken Ihres Mitarbeiters? Welche Schwächen sind Ihren aufgefallen? Welche Detractratise sehen Sie? Halten Sie Ihren Mitarbeiter (ür eine Führungsposition geeignet oder sehen Sie ihn auch zukünftig als Experten für seine Fachgebiet? Gibt er neue Aufgaben oder Pröjekto, die Sie dem Mitarbeiter gerne übertragen
- den? nn ja: Verfügt der Mitarbeiter bereits über die nötigen Kompetenzen oder sind terbildungsmaßnahmen nötig?



Das Zielvereinbarungsgespräch in sieben Schrit	ten
✓ 1. Wertschätzende Atmosphäre	🤟 6. Protokollierung
2. Mitarbeiterperspektive und Rückblick	✓ 7. Positiver Abschluss
✓ 3. Feedback durch die Führungskraft	Welches Verfahren unterstützt bei der Zielformulierung? Wihlen Die de rottige Activot set. Es latigenau eine Aktivat lichtig
✓ 4. Gemeinseme Zielfindung	Das Eiserhower Prinzip
✓ 5. Zielformulierung und Messkriterien	Dias JCHARI Ferster

## e-learning

# **Talking to your employees**

Anyone in a management role will regularly need to conduct appraisals. Regardless of whether they relate to negative feedback, assessments, career development or target agreement discussions, certain techniques can be useful for all of them. Learn important basics and gain concrete tips for different types of conversations.

Group of participants: Managers and project leaders.

Duration: approx. 40 minutes

Language: 💻 🗮

### Learning objectives

- Know which feedback techniques are useful
- Know the significance of the Four-Sides-Model for your appraisals
- Know which questions to avoid in conversations
- Learn which approaches are useful in appraisals

### Contents

What will I learn in this training?

What basics should I be aware of?

Which approaches are useful in conversations?

How do I provide feedback appropriately?

How do I ask the right questions?

How do I conduct a career development appraisal?

What should I be aware of when delivering negative feedback?

What should I bear in mind during performance assessments?

Which steps are important for target agreement discussions?



